



Zukunftsorientierte Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung

Das Chef- und Führungskräfteseminar
Fit für die Zukunft!

Management im Handwerk

Erfolgreich das Leben und die Zukunft gestalten!

Sie wollen mit funktionierenden Veränderungen Ihren individuellen Weg in eine zukunftsorientierte, nachhaltige und erfolgreiche Unternehmensentwicklung gehen?

Ihr Referent, Klaus Steinseifer, kommt aus dem Handwerk. Er weiß wie es geht und zeigt Ihnen, wie Sie das erworbene Wissen gewinnbringend in Ihrem Unternehmen, bei Ihren Mitarbeitern und bei Ihren Kunden einsetzen. Nur mit einem sofort umsetzbaren Praxisbezug lohnt sich Ihre Investition in eine unternehmerische Qualifizierung.

Sie wünschen sich fundiertes, praxisnahes Wissen, mit Zertifikat und einer kostenlosen Nachbetreuung bei der Umsetzung in Ihrem Unternehmen?

Für Ihre Veränderungswünsche finden Sie hier Ihr Seminar mit der Fachkompetenz, dem Praxiswissen Ihres Experten und der kostenlosen Nachbetreuung. Keine graue Theorie, mit garantiertem Praxisbezug, sofort und effektiv umsetzbar!

Sie bekommen in nur 2 ½ Tagen das neue Wissen für Ihre zukunftsorientierte, erfolgreiche und nachhaltige Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung, die auch funktioniert. Die richtigen Strategien und die einfachen Strukturen schaffen Ihnen die Veränderungen, die Sie sich wünschen.

Sind Sie bereit für Veränderungen?

Mit Ihrer persönlichen Kompetenz, Ihrer Mitarbeiterkompetenz, Ihrer Marketingkompetenz und Ihrer Kundenkompetenz gehen Sie, in kleinen und überschaubaren Schritten, Ihren konsequenten Weg, aus dem Mittelmaß des guten Handwerkers heraus, hinein in die Champions-League der erfolgreichen Unternehmer im Handwerk.

Sie wollen

- Ihre Lebensqualität verbessern?
- mehr Zeit für sich selbst und Ihre Familie haben?
- sich um das Wesentliche in Ihrem Unternehmen kümmern können?
- die Erträge in Ihrem Unternehmen nachhaltig verbessern?
- Ihre Bank als Partner gewinnen und damit über die erforderliche Liquidität verfügen?
- den Fachkräftemangel in Ihrem Unternehmen nachhaltig beheben?
- kompetente MitarbeiterInnen in Ihrem Team haben, die verantwortlich handeln?
- begeisterte und glückliche Kunden gewinnen, die Sie weiterempfehlen?

Ihre Seminaranmeldung liegt diesen Informationen bei!

Für Unternehmer, Unternehmerfrauen, Unternehmerpaare, Führungskräfte, Existenzgründer und alle Menschen die ihre neuen Ideen, ihre Strategien und Strukturen in ihren Unternehmen umsetzen wollen.

Nutzen Einige wenige Unternehmen im Handwerk und im Mittelstand scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie, die alle Details der Unternehmensentwicklung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden können. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel jeder erfolgreichen Strategie in einem Unternehmen. Verborgene Zusammenhänge werden transparent gemacht. Sie verbessern die internen Abläufe und

die externe Kommunikation. Sie schaffen sich ein bilanzierbares Wissen in allen Unternehmensbereichen.

Das Ziel ist Ihr Geschäftserfolg.

In dem ausschließlich praxisorientierten Seminar bekommen Sie den Nutzen geboten, den Sie tatsächlich brauchen, um in Ihrem Zukunftsmarkt fit zu sein und zu bestehen. Es gibt auch kein Schema "F", denn jede Seminarteilnehmerin und jeder Seminarteilnehmer wird individuell, mit seinem Leben, seinen Wünschen und seinen Unternehmen betrachtet. Deshalb sind die Seminargruppen sehr klein, damit wir uns um jeden Einzelnen kümmern können. Es gibt keine graue Theorie für Sie, sondern eine sofort umsetzbare Zielplanung, mit der Sie schon während der Seminartage starten können. Ihre persönliche und Ihre unternehmerische Erfolgskurve werden nachhaltig steil nach oben zeigen! Sie werden den Nutzen dieser Qualifizierung mit Ihrem neuen Wissen verbinden und sofort in spürbare Ergebnisse umsetzen.

Ziele

Zukunft gestalten

- Sie machen sich fit für Ihre Zukunft!
- Sie kennen die Kriterien für Ihren Erfolg!
- Sie verbessern Ihre Lebensqualität!
- Sie haben mehr Zeit für sich selbst und Ihre Familie!
- Sie können sich um das Wesentliche in Ihrem Unternehmen kümmern!
- Sie verbessern die Ertragslage Ihres Unternehmens!
- Sie gewinnen Ihre Bank als Partner und verfügen damit über die erforderliche Liquidität!
- Sie beheben nachhaltig den Fachkräftemangel in Ihrem Unternehmen!
- Sie haben kompetente MitarbeiterInnen in Ihrem Team, die verantwortlich handeln!
- Sie gewinnen begeisterte und glückliche Kunden, die Sie weiterempfehlen!

Inhalte

1. Tag

Herzlich willkommen!

Wir lernen uns kennen!

- Sind Sie bereit für Veränderungen?
- Sie schaffen die notwendige Transparenz in Ihrem Unternehmen!
- Die Kriterien für Ihren Erfolg!

Die Erfolgsfaktoren "Innere Unternehmenswerte"

Sie, die Chefin, der Chef

- Ihre unternehmerische Kompetenz, fachlich und persönlich

2. Tag

Ihre Partnerin, Ihr Partner, Ihre Familie

- Ihre Zeit für die Familie, für Freizeit, Urlaub und private Vorhaben

Die Bank

- Ihre Bank als Partner Ihres Unternehmens

Ihre Zeit- und Zielplanung

- Ihre Zukunft und Ihre Entscheidungen
- Ihre Zuverlässigkeit
- Ihr Ideenmanagement
- Ihre wichtigen Aufgaben und Ihr Handeln
- Ihre Veränderungswünsche
- Ihre Wichtigkeiten und Ihre Prioritäten
- Ihre KlackKlackAufgaben
- Ihre Visionen, Ihre Wünsche, Ihre Träume, Ihre Ziele und Ihre Zielpläne
- Ihre negativen und positiven Einflüsse
- Ihre ethischen Grundsätze in Ihrem Leben und in Ihrem Unternehmen
- Ihre hilfreiche Hand

Die Mitarbeiterkompetenz

- Die Arbeitgebermarke und die Mitarbeiter als Markenbotschafter
- Ihr Erfolgsfaktor sind Ihre Mitarbeiter
- Die Stärken, die Schwächen und die Begabungen Ihrer Mitarbeiter
- Die Mitarbeiterachtung und die Mitarbeiterbeachtung
- Die zusätzlichen Mitarbeiteraufgaben
- Informierte Mitarbeiter sind die besseren Mitarbeiter
- Die Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter
- Das Personalmanagement und die Personalentwicklung
- Die richtigen Mitarbeiter finden, gewinnen und empfangen
- Die Aufgaben für alle Mitarbeiter

Die Mitarbeitermotivation

- Die Anerkennung und die täglichen Probleme
- Die Motivationsmittel
- Beteiligen Sie Ihre Mitarbeiter an Ihren Zielplänen?
- Können Sie ein Team bilden?
- Lohn- und Gehaltssysteme, Leistungs- und Prämienlohn
- Der Urlaub muss sein!
- Die Entlastung des Chefs
- Ihre Mitarbeiter gehen für Sie durchs Feuer!

Ihr Controlling

- Ihre Ertragslage und Ihre Liquiditätsplanung
- Ihre kurzfristigen Controlling-Instrumente für jeden Tag
- Das einfachste Ertrags-Überwachungssystem für jeden Tag

3. Tag

Die Erfolgsfaktoren "Äußere Unternehmenswerte"

Ihr Firmenlogo

- Ist der Auftritt Ihres Unternehmens stimmig und erkennbar?
- Das einheitliche Erscheinungsbild Ihres Unternehmens

Ihr Firmenimage

- Wie schaffen Sie sich einen unschlagbaren positiven Ruf?
- Setzen Sie Ihre Referenzen erbarmungslos ein?

Ihr Spezialisten-Image

- Ihr Spezialisten-Image schafft für Sie ein begehrtes Unternehmen im Markt!

Ihre Werbung und Ihre Akquisition

- Werbung: Wofür, wo, für wen, womit und was kostet es?
- Der effektivste Einsatz Ihres Werbebudgets
- Neue Medien, neue Techniken, neue Chancen für Sie!
- Ihre Präsentationen
- Ihre Werbetricks und die kostenlose Werbung

Ihre Kunden

- Suchen und finden Sie Ihre Kunden!
- Das Horrormodell der Kaltakquise?
- Ihr Zwei-Phasen-Modell der Kundengewinnung
- Sie bearbeiten die gezielten Kundenanfragen abschlussorientiert!
- Ihre Verhaltensregeln für Ihren Kundenkontakt
- Ihr erfolgreiches Angebot und der Auftragsabschluss
- Zweiter Sieger, ist erster Verlierer! Können und wollen Sie verlieren?
- Sie besiegen Ihre Wettbewerber!
- Ihre Kunden werden zu guten Freunden!

Die Seminarumsetzung mit der Schritt-für-Schritt-Checkliste

- Sie setzen die Seminarinhalte mühelos in kleinen Schritten um!

Ihre Erfolgsfaktoren der inneren Unternehmenswerte bestehen aus

- Ihrer unternehmerischen Kompetenz, fachlich und persönlich;
- Ihrer Eigenmotivation, Ihrer Zielstrebigkeit und Ihrer Konsequenz;
- Ihrem Selbstmanagement, Ihrer strategischen Planung und Ihrer Zeiteinteilung;
- Ihrem Organisations- und Analysevermögen;
- Ihrer Selbstkritikfähigkeit, Ihrer Führungspersönlichkeit und Ihrem Vorbildverhalten;
- Ihrem Wissen, wie Sie Ihre handwerkliche Dienstleistungen verkaufen;
- Ihrem Ausgleich der Waage zwischen Ihrem Unternehmen und Ihrem Privatleben;
- Ihren Bankgesprächen, den Ergebnissen und den Folgen daraus;
- Ihren zielgerichteten Ideenumsetzungen;
- Ihrem Fehlermanagement, Ihren Veränderungswünschen und den daraus entstehenden Chancen;
- Ihrer Mitarbeitermotivation, mit den Motivationsmodellen und der Kompetenz Ihrer Mitarbeiter;
- Ihrem Anerkennungs- und Kritikverhalten und
- Ihrem Controlling.

Ihre Erfolgsfaktoren der äußeren Unternehmenswerte bestehen aus

- Ihrem stimmigen Unternehmensauftritt, sichtbar und spürbar;
- Ihrem Empfehlungsfaktor bei Ihren Kunden und Ihren Referenzen;
- Ihrem Spezialisten-Image;
- Ihrem schlüssigen Marketingkonzept;
- Ihrer planmäßigen und strategischen Markterschließung;
- Ihrer Kundengewinnungsstrategie
- Ihren Tricks den Wettbewerb zu besiegen und
- Ihrer Abschlussicherheit.

Sie setzen das Gelernte mit der Checkliste zur Seminarumsetzung in kleinen Schritten um.



Referent

Klaus Steinseifer
Bankkaufmann, Maler- und Lackierermeister,
Seminarleiter, Referent, Berater, Moderator, Trainer und Autor im Handwerk.



Ort

Hotel Ochsen | Höfen an der Enz (Schwarzwald) | www.ochsen-hoefen.de

Termine

www.steinseifer.com/seminare/termine

Programm

1. Tag

13:00 Uhr Seminarbeginn
Begrüßung und Vorstellung der Teilnehmer
13:30 Uhr Seminar
ca. 17:00 Uhr Seminarende
20:00 Uhr Gemeinsames Abendessen und Ausklang des Tages

2. Tag

09:00 Uhr Seminarbeginn
12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen
ca. 16:00 Uhr Seminarende
20:00 Uhr Gemeinsames Abendessen und Ausklang des Tages

3. Tag

09:00 Uhr Seminarbeginn
12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen
ca. 15:00 Uhr Seminarende

Leistungen

Seminar, Teilnehmerunterlagen, Seminargetränke, Kaffeepausen und die dreimonatige kostenlose telefonische Nachbetreuung.

Die immateriellen Seminarwerte lassen sich sofort nach der erfolgreichen Umsetzung in Ihrem Unternehmen in materiellen Werten ermitteln. Der materielle Seminarwert, den Sie sofort bekommen, ist das komplette Unternehmenskonzept auf Ihrer persönlichen CD. Mit diesen Unterlagen beginnen Sie sofort und bringen sich selbst und Ihr Unternehmen auf den von Ihnen gewünschten Erfolgsweg.

Kosten

Der Seminarpreis beträgt 1.250,00 Euro + MwSt. für den ersten Teilnehmer, 1.100,00 Euro + MwSt. für den zweiten Teilnehmer und 950,00 Euro + MwSt. für jeden weiteren Teilnehmer aus Ihrem Unternehmen.

Hotelpreis

Das Hotel bietet Ihnen im Zuge der Steinseifer-Seminargruppe einen exklusiven Sonderpreis für die Übernachtung mit Vollpension und einem kostenlosen W-/Lan-Anschluss an. In den Zimmerpreisen ist die kostenlose Nutzung des Schwimmbades und der Sauna enthalten. Bitte geben Sie Ihre Zimmerwünsche bei der Seminarbuchung mit an.

Hotel Ochsen

Der Preis für die gesamte Aufenthaltsdauer, von Donnerstag bis Samstag:
Übernachtung im Einzelzimmer 231,00 Euro (inkl. MwSt.) pro Person,
Übernachtung im Doppelzimmer 211,00 Euro (inkl. MwSt.) pro Person.

Empfehlung

Sie führen Ihr Unternehmen mit Ihrer Partnerin, Ihrem Partner oder einer Geschäftspartnerin, einem Geschäftspartner gemeinsam? Ihre Führungskräfte sind in die Geschäftsleitung involviert?

Alle wichtigen Personen im Unternehmen sollten gleichzeitig am Seminar teilnehmen. Sie werden während und nach dem Seminarbesuch sehr viele Veränderungswünsche haben. Gemeinsam können Sie diese Themen sofort anpacken und es geht Ihnen keine Zeit in der ersten, sehr wichtigen Umsetzungsphase verloren. Wenn bei Ihrem Team das Seminarwissen fehlt, das Ihnen dann zur Verfügung steht, müssen Sie sehr viel Motivationszeit für die notwendigen Veränderungen verwenden. Wenn alle wichtigen Menschen in Ihrem Unternehmen die Informationen gleichzeitig und im Team bekommen, können Sie während der Seminartage schon erste Veränderungen einleiten und nach dem Seminar sofort und ohne Reibungsverluste in Ihrem Unternehmen starten. Gemeinsam geht es viel leichter und schneller!

Seminaranmeldung

FAX 07150 916563

Fit für die Zukunft!

Ich/wir melde(n) mich/uns zum Steinseifer-Seminar
"Fit für die Zukunft! | Management im Handwerk"

vom _____ bis _____ im Schwarzwald an.

Seminargebühr

1.250,00 Euro + MwSt. für den ersten Teilnehmer, 1.100,00 Euro + MwSt. für den zweiten Teilnehmer und 950,00 Euro + MwSt. für jeden weiteren Seminarteilnehmer aus Ihrem Unternehmen.

TeilnehmerInnen (Bitte Vor- und Nachnamen angeben)

1. _____ 2. _____

3. _____ 4. _____

Bitte buchen Sie

___ Einzelzimmer vom _____ bis _____

___ Doppelzimmer vom _____ bis _____

im Veranstaltungshotel für mich/uns.

Firma _____

Vorname und Name _____

Straße und Hausnummer _____

PLZ/Ort _____

E-Mail _____

**Unterschrift
Geschäftsinhaber** _____

Die maximale Teilnehmerzahl beträgt 10 Personen!

Die Anmeldungen registrieren wir nach dem Eingangsdatum.

Anmeldebedingungen und Stornofristen

Sie erhalten nach Eingang Ihrer Anmeldung eine Anmeldebestätigung. Detaillierte Informationen und die Rechnung erhalten Sie ca. 30 Tage vor dem Seminar. Bei Stornierung bis 30 Tage vor dem Seminarbeginn berechnen wir 50 % der Seminar- und Hotelkosten zzgl. der gesetzlichen MwSt. Bei Nichterscheinen des angemeldeten Teilnehmers bzw. einer Abmeldung weniger als 30 Tage vor dem Seminarbeginn werden die gesamten Seminar- und Hotelkosten fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Stornierungen können nur schriftlich erfolgen.